Product requipment

Yêu cầu về sản phẩm so với quy trình

Yêu cầu có thể được cho là liên quan đến hai lĩnh vực:

* Yêu cầu sản phẩm quy định các thuộc tính của hệ thống hoặc sản phẩm.
* Yêu cầu quy trình quy định các hoạt động được thực hiện bởi tổ chức phát triển. Ví dụ, các yêu cầu quy trình có thể chỉ định các phương pháp phải được tuân theo và các ràng buộc mà tổ chức phải tuân thủ.

Yêu cầu về sản phẩm và quy trình được liên kết chặt chẽ; một yêu cầu sản phẩm có thể được cho biết để xác định tự động hóa cần thiết để hỗ trợ một yêu cầu quá trình trong khi một yêu cầu quá trình có thể được cho biết để xác định các hoạt động cần thiết để hỗ trợ một yêu cầu sản phẩm. Ví dụ, yêu cầu chi phí phát triển tối đa (yêu cầu quy trình) có thể được áp dụng để giúp đạt được yêu cầu giá bán tối đa (yêu cầu sản phẩm); yêu cầu rằng sản phẩm có thể duy trì (yêu cầu sản phẩm) thường được giải quyết bằng cách áp đặt các yêu cầu để tuân theo các kiểu phát triển cụ thể (ví dụ: lập trình hướng đối tượng), hướng dẫn kiểu hoặc quá trình xem xét / kiểm tra (yêu cầu quy trình).

Business requirements (Yêu cầu kinh doanh)

Hiện nay nhu cầu mua bán sử dụng thuốc là rất lớn. Theo thống kê vào năm 2010 Tổng giá trị tiền thuốc sử dụng là 1.913,66 triệu USD. Để có thể hoạt động kinh doanh trong lĩnh vực nhà thuốc thì cần có những yêu cầu sau đây mà người chủ kinh doanh nhà thuốc cần phải tuân thủ.

1. Thủ tục kinh doanh nhà thuốc

Để kinh doanh nhà thuốc, điều kiện đầu tiên nhất định phải đạt được chính là bạn và những nhân viên của mình phải có chứng chỉ hành nghề dược do Sở y tế cấp. Thêm vào đó là những loại giấy tờ đăng ký kinh doanh, giấy chứng nhận đủ điều kiện hành nghề bán lẻ thuốc và cả hồ sơ xin thẩm định GPP (Good Practice Pharmacy: Thực hành nhà thuốc tốt).

Bên cạnh đó chủ cơ sở quán thuốc phải có bằng cấp dược sĩ đủ điều kiên tứ là phải có kinh nghiệm hành nghề từ 5 năm trở nên.

2. Yêu cầu về mặt bằng kinh doanh

Có một vài lưu ý nhất định bạn phải nhớ để chọn cho mình một vị trí đắc địa khi kinh doanh nhà thuốc, bao gồm:

- Cửa hiệu phải có không gian đủ rộng để đặt các tủ thuốc, các thiết bị thăm khám (nếu có), tủ bảo quản thuốc,... với diện tích được quy định tối thiểu là 10m2

- Cửa hiệu nên được xây dựng ở những nơi cao ráo, thoáng mát và sạch sẽ, đáp ứng đủ điều kiện bảo quản theo quy chế dược hiện hành.

3. Trang thiết bị tiêu chuẩn dành cho nhà thuốc

Một nhà thuốc sẽ cần đến rất nhiều trang thiết bị phục vụ khác nhau để có thể hoạt động tốt. Điều đầu tiên cần chú ý là tủ kính trưng bày thuốc. Tùy theo quy mô mà bạn sẽ chọn cho cửa hiệu những chiếc tủ khác nhau, phân chia các loại thuốc theo từng khu vực cụ thể để dễ dàng tìm kiếm khi bán hàng.

4. Nguồn hàng

Với tình trạng thuốc giả, thuốc lậu tràn lan như hiện nay thì bạn phải thật tỉnh táo để lựa chọn ra những nguồn nhập hàng uy tín nhất. Một vài lựa chọn cho bạn sẽ là Hapulico miền Bắc, chợ thuốc quận 10 TP.HCM hoặc nhập từ các công ty dược phẩm.

5. Quản lý nhà thuốc

Đặc trưng của nhà thuốc sẽ là rất nhiều thuốc, tất nhiên rồi! Vấn đề ở chỗ làm sao để quản lý hết hàng loạt loại thuốc khác nhau cả về mẫu mã, hình dạng, giá thành,... một cách hiệu quả mới là điều đáng bàn. Chưa kể bạn sẽ còn phải "cân não" cho việc tính toán doanh thu và quản lý nhân viên nữa.

II User Requirements ( Yêu cầu người dùng):